

Les marques de modalités : le Je , le Nous, le Vous.

La modalité, c'est l'âme de l'argumentation : c'est ce qui transforme un simple constat en une prise de position habitée. En jouant sur les pronoms (**Je, Nous, Vous**), vous créez une proximité ou une autorité différente selon votre cible.

Voici quelques formules classées par intention communicative :

1. Pour affirmer son opinion avec conviction (Le "Je")

L'objectif est de montrer votre implication personnelle et votre honnêteté intellectuelle.

- Je tiens à souligner que...
- Je reste convaincu(e) que...
- J'ai la certitude que...
- Je me permets d'insister sur le fait que...
- J'aimerais attirer votre attention sur...
- Je refuse de croire que...
- Je soutiens fermement la thèse selon laquelle...
- À mes yeux, il est primordial de...
- Je ne saurais trop insister sur...
- Je revendique le droit de dire que...

2. Pour inclure l'auditoire et créer un consensus (Le "Nous")

Ici, on cherche à fédérer le lecteur autour d'une vérité partagée.

- Nous ne pouvons ignorer que...
- Gardons bien en tête que...
- Nous devons nous interroger sur...
- Sommes-nous vraiment prêts à accepter que... ?
- Il nous appartient de comprendre que...
- N'avons-nous pas tous constaté que... ?
- Regardons de plus près la réalité de...
- Nous nous accorderons à dire que...
- Ne nous trompons pas de débat :
- Partons du principe que...

3. Pour interpeller et impliquer le lecteur (Le "Vous")

Le but est de bousculer le destinataire ou de le prendre à témoin.

- Vous n'êtes pas sans savoir que...
- Détrompez-vous si vous pensez que...
- Imaginez un instant les conséquences de...
- Permettez-moi de vous rappeler que...
- Vous conviendrez avec moi que...
- Ne vous y méprenez pas :
- Sachez que rien n'est plus faux que...
- N'oubliez jamais que...
- Il vous faut admettre que...
- Posez-vous la question suivante :

4. Pour nuancer ou concéder (L'art du compromis)

Utile pour paraître plus objectif et moins dogmatique.

- Certes, on pourrait m'objecter que...
- Je concède volontiers que...
- Il est possible que, dans une certaine mesure...
- Nous ne prétendons pas que la solution soit simple, mais...
- Sans doute me direz-vous que...
- Je ne nie pas le fait que...
- Bien que je comprenne votre réticence...
- Il serait injuste de ne pas mentionner que...
- Même si l'on peut admettre que...
- Nuançons toutefois ce propos en précisant que...

5. Pour marquer l'urgence ou la nécessité (La modalité forte)

Pour provoquer une réaction immédiate.

- | | |
|---|--|
| • Il est impératif que nous réalisons que ... | • Il est illusoire de penser que... |
| • L'évidence nous impose de... | • La réalité nous force à constater que... |
| • Nous ne pouvons pas négliger... | • Rien ne saurait justifier que... |
| • Il est grand temps de cesser de... | • Il est de notre devoir de... |
| • Comment pouvons-nous encore douter de... ? | • Force est de reconnaître que... |